

Från Arkelstorp till världen...

19 kilometer norr om Kristianstad lyser flitens lampa. Det är Arkelstorpsbaserade Vecto Materialhantering AB som har gett sig ut i världen med sina i Sverige relativt unika produkter. Företaget som bildades för 12 år sedan och sedan dess har utvecklingen utan underdrift varit positiv och framåt. Det senaste uppdraget ligger 19 mil väster om Ryska Moskva där man är med och bygger en stor lastbilsfabrik.

Vecto erbjuder avancerade materialhanterings-system från idé till körklar anläggning och det gör man så bra att man i dagarna har skeppat en stororder till en spännande och stor fabriksatsning några mil utanför Moskva. Hur kan ett företag placeras i "lilla" Arkelstorp få en så exotisk order som att leverera ett specialbyggt linesystem värt flera tiotals miljoner kronor och dessutom få leverera det till Ryssland?

Låt oss backa lite i tiden.

Vecto Materialhantering AB bildades 1996 och ägdes då till lika delar av Jens Ole Johansen från Randers i Danmark och Lars Persson (nuvarande VD). Den

danske kollegan Jens Ole Johansen hade sedan många år en bakgrund i branschen. Nuvarande VD:n och huvudägaren Lars Persson började sitt yrkesverksamma liv inom kärnkraftsindustrin som anställd på Asea Atom i Västerås år i början av 1980-talet och arbetade därefter som konsult inom bilindustrin med flerårigt uppdrag för Saab i Trollhättan. Det var också där Lars och Jens Ole möttes för första

SAAB-fabrik i Malmö

Jens Ole's dåvarande danska arbetsgivare förhandlade om ett större projekt för Saab som skulle bygga en helt ny bilfabrik på Kockumsområdet i Malmö där Lars var anställd som



Lars Persson när han fick mottaga utmärkelsen som Årets företag i Kristianstads kommun.

projektledare. Den som kan sin historia vet kanske att satsningen på en SAAB-fabrik i Malmöregionen var ett stort projekt med en rejäl prislapp. På den tiden kostade fabriken sammanlagt över 1 miljard kronor. Invigningen var 1990, men tyvärr levde inte fabriken speciellt länge. När Wallenbergkocernen sålde sina SAAB-aktier till General Motors tog man från amerikanskt håll ett snabbt beslut om att fabriken skulle läggas ned.

Trots detta snöpliga nedläggningsbeslut hade både Lars och Jens Ole blivit många erfarenheter rikare i det trots allt väldigt lyckade projektet och detta lade grunden till ett mångårigt samarbete mellan de två kompanjonerna som 1996



blev VECTO. De två första projekten av lite större och betydande storlek kom redan under samma år från ABB där VECTO agerade underleverantör till ett projekt hos Bang & Olufsen i Danmark samt ett projekt hos Magneti Marelli i England.

Goda motiv till Arkelstorbaserad

Företaget hade redan från början sin verksamhet placerad i Arkelstorp och det har Lars Persson flera goda motiveringar till.

- För det första trivs vi verkligen med att vara verkssamma i Arkelstorp, det är en trevlig ort med trevliga invånare. Dessutom finns det många fina förbindelser hit och det är ungefär lika långt mellan Kristianstad och Arkelstorp som mellan Kristianstad och Åhus. Dessutom är det lite trevligare att vara vackert belägen här i den natursköna miljön än att trängas på ett tråkigt och oinspirerande industriområde vägg i vägg med en masa betongbunkrar. Merparten av våra kunder besöker oss men kommer oftast "långväga" ifrån, de upplever att platsen är exotisk och de glömmer aldrig besöket, skrattar Lars.

Idag är den förra kompanjonen Jens Ole pensionär och när han lämnade företaget i årsskiftet 1998/1999 avyttrade han sina aktier till två nya delägare: Knislinge Mekaniska Verkstad samt Levinsgruppen, som blev vardera 25 % ägare i företaget. Lars utsågs i samband med denna förändring till ny VD och företaget som då precis flyttat in i en nybyggd verkstadslokal på Energivägen i Arkelstorp.

VECTO blev för verksamhetsåret 2003/2004 utsett till årets företag i Kristianstads kommun med motiveringen "mycket god tillväxt under flera år". Och i slutet av 2004 förvärvade Prospect AB de aktier som

Zoltan Rozsa och Tomas Anderberg (ovan) och Conny Olsson (nedan) lägger en sista hand vid produkterna som skall installeras i Ryssland.



Levinsgruppen ägde i VECTO och därigenom uppstod nuvarande koncernförhållande med Prospect som moderbolag (75% av aktierna) och Knislinge Mekaniska (25% av aktierna) som delägare.

Unikt koncept

Under vägen har man byggt upp ett för Sverige ganska unikt koncept där man erbjuder breda materialhanteringssystem från idé till färdigt fungerande produkt. Det är produkter som rullbanor, kedjebanor, vertikaltransportörer, robotapplikationer osv. En stor och viktig kund är exempelvis Volvo AB där man exempelvis levererat stora transport- och inlastnings-system. Andra stora kunder är ABB, Scania m.fl.

-Det finns naturligtvis andra företag som kan leverera färdiga produkter för olika transportsystem, men vår affärsidé är lite mer komplex än så. Vår ambition är att lösa kundens problem från början till slut. Oftast kan man inte bara köpa standardprodukter och installera dessa. Det kräver betydligt mer engagemang för att det skall fungera så som kunden vill, berättar Lars. Vi presenterar olika lösningar för kunden och när vi har samma bild av hur det skall se ut framför oss börjar vi att projektera lösningen. Sen köper vi in tillverkning baserat på våra

ritningsunderlag från olika underleverantörer. Därefter sätter vi ihop produkten här i Arkelstorp och börjar trimma in den efter våra egna speciallösningar.

Ofta bygger vi upp hela systemet här i verkstaden och kör alla kritiska moment för att se att det verkligen fungerar perfekt.

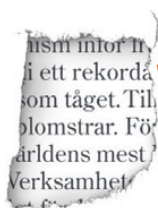
När det gäller större order, som exempelvis den till Ryssland, går det naturligtvis inte att bygga upp hela linjen, som är flera hundra meter, utan den får vi bygga i olika omgångar, berättar Lars.

När Journalen är på besök i Arkelstorp lägger man precis sista handen vid den stora mångmiljonkonstruktionen som med 12 långtraktorer skall transporteras till Ryssland och där se till att man kan bygga stora Volvo och Renaultlastbilar för den Östeuropeiska marknaden. När långtraktarna lämnar Arkelstorp och ger sig ut i världen är Lars och de cirka 20 anställda redan igång med nästa spännande projekt, men det kan jag inte berätta om ännu, det är fortfarande på planeringsstadiet, avslutar Lars.

Det finns tydligen många materialhanteringsproblem därute i världen som väntar på en lösning från det kompetenta och expansiva företaget från Arkelstorp.

Tomas Tillberg

SÄKRA RE BESLUT



VISIONSBYRÅN

Lär dig inte av misstagen. Låt oss istället se till att du grundar alla viktiga beslut på korrekta underlag. Från en redovisning som du kan lita på ner på sista raden, till prissättning, produktkalkyler, likviditetsanalyser och investeringsplaner där inget lämnas åt slumpen.

Med kontor på 125 orter finns vi alltid nära. Vi är naturligtvis fortfarande Sveriges största experter på revision och hjälper dig även med den löpande ekonomiadministrationen, ja alla funktioner du behöver för att utveckla din affär, dina drömmar och visioner. Ta steget in i framtiden och gå in på www.visionsbyran.se eller ring 044-775 75 00.

www.visionsbyran.se
Tel 044-775 75 00

Öhrlings

PRICEWATERHOUSECOOPERS